



Maîtriser pour mieux anticiper Lecture stratégique du compte de résultat pour dirigeants de TPE	
Public	Dirigeant de TPE Commerçant, artisan, profession libérale Repreneur ou créateur d'entreprise
Prérequis	Aucun pré-requis comptable. Le format de la formation s'adresse principalement aux dirigeants et/ou dirigeants salariés d'une société. La formation ne correspond pas au statut d'auto-entrepreneur.
DISPOSITIONS PRATIQUES	Formation individualisée
Modalités et délai d'accès	Inscription via mail ou téléphone : au minimum 15 jours avant le démarrage de la session
Présentation générale (problématique, intérêt)	<p>Vous avez lancé votre activité avec l'envie d'exercer un métier qui a du sens. Chaque jour, vous mettez votre énergie dans vos chantiers, vos clients, votre équipe. Mais quand il s'agit de comprendre ce que vous gagnez vraiment... c'est souvent flou. Vous avez un expert-comptable, un logiciel peut-être, mais concrètement : que vous dit le compte de résultat sur votre rentabilité ? Et surtout, comment l'utiliser pour prendre des décisions éclairées ?</p> <p>La vérité, c'est que le compte de résultat raconte l'histoire de votre entreprise, mais avec un langage qu'on ne vous a jamais appris à décrypter. Il parle de marges, de charges, de résultat net... et souvent, il reste un outil réservé aux "gens de chiffres".</p> <p>Cette formation est là pour vous remettre au centre du jeu. Pas besoin d'être comptable : ici, on va traduire ensemble ces chiffres en actions concrètes pour mieux piloter votre entreprise, optimiser vos marges, mieux vous rémunérer, et comprendre enfin où passe vraiment l'argent.</p> <p>J'ai accompagné des dizaines de dirigeants qui, comme vous, étaient à la fois compétents et perdus face à leurs comptes. Et à chaque fois, le même déclic : "Si on m'avait expliqué comme ça plus tôt...". Mon objectif est simple : vous rendre autonome, serein, et acteur de vos décisions.</p> <p>Grâce à ma certification Qualiopi, cette formation est finançable par votre OPCO, et je m'occupe de toutes les démarches administratives pour vous faciliter la vie. Ensemble, nous allons transformer une source de stress en un véritable levier de performance et de confiance.</p> <p>Alors si vous voulez enfin maîtriser ce que vous subissez, si vous sentez qu'il est temps de passer à un niveau supérieur dans la gestion de votre entreprise, je vous invite à franchir ce cap. Je suis prêt à vous y accompagner, pas à pas.</p>



Objectifs	<p>À l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :</p> <ul style="list-style-type: none">• Lire, comprendre et interpréter un compte de résultat en toute autonomie.• Identifier les leviers de rentabilité, de rémunération et d'optimisation fiscale.• Utiliser les Soldes Intermédiaires de Gestion pour piloter son entreprise de manière proactive.• Construire une analyse stratégique personnalisée et un plan d'action concret à partir de ses propres chiffres.• Comprendre les erreurs fréquentes d'interprétation et les éviter.
Contenu de la formation	<p>Matinée (9h00 – 12h30)</p> <ul style="list-style-type: none">• 09h00 – 09h15 : Accueil et introduction : Pourquoi lire son compte de résultat ?• 09h15 – 10h15 : Décryptage de la structure d'un compte de résultat (CA, charges, résultat net)• 10h15 – 10h30 : Pause• 10h30 – 11h30 : Lecture commentée d'un modèle de compte de résultat simplifié• 11h30 – 12h30 : Introduction aux Soldes Intermédiaires de Gestion (SIG) + cas pratique <p>Après-midi (14h00 – 17h30)</p> <ul style="list-style-type: none">• 14h00 – 15h00 : Analyse du compte de résultat du stagiaire ou d'un cas sectoriel (lecture et marges)• 15h00 – 16h00 : Diagnostic : identifier les leviers de rentabilité et les zones de risque• 16h00 – 16h15 : Pause• 16h15 – 17h00 : Construire un plan d'action à partir des enseignements tirés• 17h00 – 17h30 : Quiz de validation des acquis + échanges
Modalités pédagogiques	<p>Moyens pédagogiques :</p> <ul style="list-style-type: none">• Supports pédagogiques (Powerpoint et livret) ;• Matériel de vidéo projection ;• Élément comptable du stagiaire (propre à l'entreprise) pour effectuer des cas concrets• Salles. <p>Méthodes :</p> <ul style="list-style-type: none">• Théorique• Active <p>Modalités : Présentiel</p> <p>Point en amont de la formation avec restitution du besoin client.</p>



	<p>Point en fin de journée de formation, recueil des impressions, régulation sur les autres journées en fonction de l'évolution pédagogique.</p> <p>Évaluation à chaud en fin de formation, débriefing sur l'écart éventuel, formalisation d'une régulation sur les points soulevés.</p>
Moyens d'encadrement de la formation	<p>L'OF s'engage à adapter chaque formation aux besoins réels du stagiaire. L'animation est basée sur une pédagogie active, avec des exercices pratiques et personnalisés qui permet l'ancrage en temps réel.</p> <p>Cette animation s'appuie sur une alternance d'exposés théoriques et pratiques.</p> <p>Vidéo-projection. Support de cours délivré à chaque participant. Travaux pratiques.</p>
Compétences / Capacités professionnelles visées	<p>À l'issue de la formation, le stagiaire sera en capacité de :</p> <ul style="list-style-type: none">- Lire et interpréter un compte de résultat en autonomie.- Identifier les postes clés ayant un impact sur la rentabilité de l'entreprise.- Calculer et analyser les principaux Soldes Intermédiaires de Gestion (marge, EBE, résultat net...).- Comprendre les liens entre chiffre d'affaires, charges, masse salariale et résultat final.- Distinguer les zones sous contrôle du dirigeant et les éléments extérieurs influents.- Poser un diagnostic de rentabilité et construire un plan d'action adapté à son activité.- Utiliser le compte de résultat comme outil d'aide à la décision, et non comme simple obligation comptable.-
Durée	Durée totale : 1 jour soit 7 heures
Dates	Dates à convenir avec le client
Lieu(x)	Dans les locaux du stagiaire
Coût par participant	Prix : A partir de 560€ HT (80€/h)
Accessibilité 	<p>Un entretien préalable sera mis en place pour aménager au mieux la formation avec votre handicap.</p> <p>Nos intervenants savent adapter leurs méthodologies pédagogiques en fonction des différentes situations d'handicap.</p> <p>Contact référent handicap : Laurent Poussier, laurent.poussier.conseils@gmail.com</p>
Restauration	Non concerné



Hébergement	Non concerné
Responsable de l'action, Contact	Laurent Poussier, laurent.poussier.conseils@gmail.com / 06.43.56.47.89.
Formateur /trice	La formation doit être placée sous le contrôle d'un formateur qui intervient effectivement dans le processus d'acquisition des compétences. Il doit avoir des qualités en adéquation avec le domaine concerné et agir pour le compte d'un organisme de formation déclaré.
Suivi de l'action	Mise en place d'outils permettant de vérifier la réalité du suivi de la formation par les stagiaires (<i>émargement par les stagiaires et le formateur</i>) Une attestation de compétences sera remis à chaque stagiaire
Evaluation de l'action	Evaluation sur le degré d'acquisition des compétences (<i>tests, examens</i>) Evaluation de la prestation de formation « à chaud » (<i>tour de table, cible, bilan écrit...</i>).
Indicateurs de résultats et de performance	Nombre de stagiaires inscrits sur l'année en cours : Nombre de formations : Taux de satisfaction : Taux de réussite aux évaluations des acquis : * Les données seront mises à jour prochainement